

## Area Sales Manager (m/f/d) pour la France

Lieu de travail: succursale en France (Établissement d'une nouvelle succursale dans votre lieu de résidence)

### ▶ Quand?

... à partir de janvier 2022, CDI, à temps plein (40 h)

### ▶ Qu'attendons-nous?

... une formation commerciale et plusieurs années d'expérience professionnelle dans le secteur des ventes, du conseil à la clientèle ou du développement commercial dans le domaine du B2B, notamment sur le marché français.

### ▶ Que proposons-nous?

... une équipe engagée qui prend plaisir à travailler  
... un salaire équitable et conforme aux exigences  
... des horaires de travail réglementés  
... un éventail de tâches variées et intéressantes  
... des formations qualifiantes et fondées sur les besoins  
... un emploi sûr dans notre filiale en France  
... plus d'informations sur [www.sprintis.fr](http://www.sprintis.fr)

### ▶ Vos compétences?

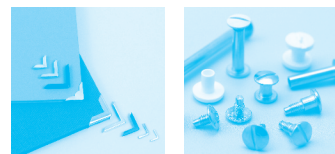
... méthode de travail minutieuse, structurée et indépendante  
... une apparence sûre de soi et communicative  
... une perception rapide et une forte volonté de réussir  
... bonne connaissance de Microsoft Office  
... français comme langue maternelle et au moins une bonne connaissance de l'allemand écrit et parlé  
... expérience dans la vente active ainsi que le suivi actif de la clientèle  
... volonté de voyager pour une période de formation intensive (3-4 semaines) et pour rendre des visites régulières (environ tous les 2-3 mois pendant 2 jours) à notre siège social à Würzburg/Allemagne

### ▶ Vos missions?

... mise en place et développement de notre succursale de vente française  
... service client par téléphone pour nos clients existants et acquisition de nouveaux clients potentiels  
... traitement actif de nos groupes cibles en France  
- y compris la responsabilité des grands comptes  
- y compris des visites occasionnelles chez les clients  
... préparation de devis, confirmations de commande et factures  
... conseil sur les activités de marketing sur le marché français  
... visiter et participer à des foires commerciales

### ▶ Comment postuler?

... Par mail (PDF) avec votre prétention salariale à:  
Lisa Schalme ([jobs@sprintis.fr](mailto:jobs@sprintis.fr))  
Merci de bien vouloir envoyer votre candidature, y compris votre CV, en allemand.



### Qui sommes-nous ?

... un grossiste dynamique, en pleine expansion, opérant à l'échelle internationale avec une boutique en ligne et géré par les propriétaires. L'entreprise qui compte plus de 100 employés est située à Würzburg, en Allemagne, et possède des succursales en Allemagne et à l'étranger.

### Avez-vous des questions ?

... ces questions seront traitées par **Lisa Schalme** qui vous répondra volontairement en allemand par téléphone au **+49 931 40 416-157**.

**SPRINTIS sur les médias sociaux**

